



FOLGENDE STELLE IST ZU BESETZEN:

Key Account Manager (m/w/d) gerne in Vollzeit

IHRE AUFGABEN:

- Sie sind für den Vertrieb der Produkte im Außendienst verantwortlich
- Sie analysieren und beobachten das Marktumfeld und die Wettbewerbsaktivitäten
- Sie sind für die Neukundenakquise verantwortlich
- Sie sind für die Marktrecherche unserer Anwendungsfelder (Bestandsprodukte/neue Produkte) zuständig
- Sie identifizieren und initiieren Produktneu- und Weiterentwicklungen auf Basis von Marktbeobachtungen und Kundenwünschen in Zusammenarbeit mit dem Team der Entwicklung
- Sie betreuen unsere Kunden und bearbeiten Kundenanfragen gemeinsam mit dem Produktmanagement
- Sie führen professionelle (Vertriebs-)Projekte in Zusammenarbeit mit E&T durch
- Sie erstellen Vertriebsberichte für den Vorgesetzten im Rahmen des Gesamtreportings
- Sie übernehmen die Vertretungsfunktion für den Vorgesetzten Leiter Vertrieb & Marketing

ANFORDERUNGEN:

- Sie haben Ihr wirtschafts-/ingenieurwissenschaftliches Studium mit Schwerpunkt Vertrieb/Produktmanagement erfolgreich abgeschlossen
- Sie bringen mehrjährige Vertriebserfahrung im Industriegeschäft mit
- Sie bringen Reisebereitschaft mit
- Sie haben Erfahrungen im Projektmanagement
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse sind für Sie selbstverständlich
- Ihre proaktive und transparente Kommunikationsfähigkeit runden Ihr Profil ab

WIR BIETEN:

- Wir bieten eine ausführliche Einarbeitung & individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- In den kommenden Jahren ergeben sich sehr gute Aufstiegsmöglichkeiten bei entsprechenden Leistungen
- 30 Tage Urlaub, flexible Arbeitszeiten, 38 Stunden Woche
- Faire Vergütung, Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Wohlfühlen und Gemeinschaft sind gelebte Werte
- Kostenlose Getränke, Firmenkantine
- Berufsunfähigkeitsabsicherung, Unfallversicherung, Jubiläumsgeld, Zuschüsse Heirat & Familienzuwachs, vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge

KONTAKT:

Wenn Sie diese berufliche Neuorientierung reizt und Sie sich diese spannende Aufgabe vorstellen können, richten Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an untenstehenden Kontakt.

ANSPRECHPARTNER: [Juliane Petersen](#) | Bewerbung@nkpaper.com | Tel.: +49 (0) 38758-55-0

