



FOLGENDE STELLE IST ZU BESETZEN:

## Key Account Manager (m/w/d) in Vollzeit

### DEINE AUFGABEN:

- Du bist für den Vertrieb unserer Vlies- und Papierprodukte im Außendienst verantwortlich
- Du analysierst und beobachtest das Marktumfeld und die Wettbewerbsaktivitäten
- Du bist für die Neukundenakquise verantwortlich
- Die Marktrecherche unserer Anwendungsfelder (Bestands- und Neuprodukte) gehört zu deinen Aufgaben
- Du identifizierst und initiiert Produktneu- und Weiterentwicklungen auf Basis von Marktbeobachtungen und Kundenwünschen in Zusammenarbeit mit dem Team der Entwicklung
- Du betreust unsere Kunden und bearbeitest Kundenanfragen gemeinsam mit dem Produktmanagement
- Du führst professionelle (Vertriebs-)Projekte in Zusammenarbeit mit dem Entwicklungsbereich durch
- Du erstellst Vertriebsberichte für den Vorgesetzten im Rahmen des Gesamtreportings
- Du übernimmst die Vertretungsfunktion für den Vorgesetzten Leiter Vertrieb & Marketing

### ANFORDERUNGEN:

- Du hast dein wirtschafts-/ingenieurwissenschaftliches Studium mit Schwerpunkt Vertrieb/Produktmanagement erfolgreich abgeschlossen
- Du bringst mehrjährige Vertriebserfahrung im Industriegeschäft mit
- Du bringst Reisebereitschaft mit
- Du hast Erfahrung im Projektmanagement
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse sind für dich selbstverständlich
- Deine proaktive und transparente Kommunikationsfähigkeit rundet dein Profil ab

### WIR BIETEN:

- Wir bieten dir eine ausführliche Einarbeitung & individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- 30 Tage Urlaub, flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten
- Wohlfühlen und Gemeinschaft sind gelebte Werte
- Kostenlose Getränke, Firmenkantine
- Berufsunfähigkeitsabsicherung, Unfallversicherung, Jubiläumsgeld, Zuschüsse Heirat & Familienzuwachs, vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge

### KONTAKT:

Wenn dich diese berufliche Neuorientierung anspricht und du dir diese spannende Aufgabe vorstellen kannst, dann sende deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellung an den untenstehenden Kontakt

ANSPRECHPARTNER: Juliane Petersen | [Bewerbung@nkpaper.com](mailto:Bewerbung@nkpaper.com) | Tel.: +49 (0) 38758-55-0

NEU KALISS SPEZIALPAPIER GmbH

Industriegebiet

Am Alten Postweg 1  
19294 Neu Kaliß

IM VERBUND DER



UNTERNEHMENSGRUPPE  
MELITTA



DU WILLST MEHR ERFAHREN?

→ [www.nkpaper.com](http://www.nkpaper.com)